

外资并购对我国农业企业发展的影响及对策

□ 李建平 刘冬梅

内容提要 伴随着 WTO 过渡期的结束, 跨国公司对我国农业企业, 特别是优秀龙头企业的并购力度正在加强, 本文在对目前农业领域的主要外资并购行为进行分析的基础上, 进一步剖析了产生这些现象的原因及其可能带来的影响, 并提出了相关的政策建议。

关键词 外资并购 农业企业 龙头企业

一、跨国公司对农业龙头企业的并购行为

在加入 WTO 的谈判中, 最令人担心的就是国外成熟的农业产业体系对中国农业的竞争压力。而近年来, 这种压力正通过国际跨国公司在华体现出来。跨国公司对我国农业龙头企业, 特别是优秀龙头企业的并购力度正在加强。

(一) 粮食加工企业

开放于 1996 年的中国大豆业, 在不到 10 年的时间里, 这个最早开放的领域目前正陷入被外资全面控盘的境地——出口量曾占世界 80% 以上的中国目前进口全球约 1/3 的大豆; 现在全国正在开工的大豆压榨企业共有 97 家, 其中有 64 家为外资参股企业, 其日压榨能力为 12.1 万吨, 也就是说, 中国大豆实际压榨能力 60% 以上目前都属于外资企业。外资基本完成了在中国的战略布局, 在控制了 60% 的实际加工能力后, 国际粮商同时控制了 80% 的进口大豆货源, 进口大豆挤压下的中国大豆种植面积正在收缩^①。

(二) 乳品加工企业

蒙牛、伊力和光明是我国乳品行业的三大龙头

企业。蒙牛乳业可以说是近年来在我国乳品市场上迅速崛起的典范, 而蒙牛的急速发展与增长, 其实与外资——全球投资集团摩根斯坦利公司有千丝万缕的微妙关系。外资在 2002 年首轮投资中曾订下投资条件, 要求蒙牛在一年内达到一个双方设定的增长目标, 否则中方便有可能要拱手相让蒙牛控制权予外资, 可幸蒙牛管理层在 2003 年已达到目标, 税后盈利有 2.3 亿元, 暂时保住了蒙牛的控制权。但外资在 2004 年蒙牛上市前又与中方协议新的增长目标, 即 2004 年至 2006 年的盈利复合年增长率 50%, 就是说蒙牛在 2006 年的税后盈利要不少于 7.8 亿元, 以此计算年销售额要有 138 亿元。如果蒙牛不能达到协议的增长目标, 蒙牛管理层便须让予外资可观的蒙牛股份甚至最终控制权^②。而蒙牛的成长事实上已对伊利构成威胁, 如果蒙牛收购伊利成功的话, 事实上也就意味着外资基本实现对国内两大乳业巨头的控制。

再来看另一家乳品大企业光明, 2006 年 4 月传闻已久的光明乳业股份有限公司股权变动方案尘埃落定。达能亚洲有限公司再一次增持光明 8.45% 的股份, 达到 20%, 另外两家企业上海实业控股有限公司和农工商超市集团有限公司同比例减持至 26.56%, 达能股权的增长增加了其在光明董事会中的谈判能力^③。同月, 达能抛售了执掌 15

① 外资垄断中国大豆市场. 经济观察报, 2006. 7. 30

② 外资是如何通过蒙牛威胁伊利的. 东方时报, 2005. 4. 20

③ 郑作时. 光明股权震荡. 南风窗, 2006(4)